



Punto de equilibrio del mes

Negocio Ejemplo · Junio 2026 · cifras en pesos (MXN)

1 · Costos fijos mensuales

Concepto	Importe
Renta del local	18,000
Nómina base	42,000
Servicios (luz, agua, internet)	9,600
Contabilidad y administración	6,500
Mantenimiento y limpieza	3,400
Otros fijos	4,500
Total costos fijos	\$84,000

2 · Costos variables (% sobre la venta)

Concepto	% de la venta
Insumos / mercancía	34%
Comisiones de tarjeta	2.5%
Empaque y consumibles	3%
Otros variables	2%
Margen de contribución	58.5%

3 · Resultado

Punto de equilibrio (ventas mínimas)	\$143,600
Venta real del mes	\$220,700
Margen sobre el punto de equilibrio	\$77,110
Días operando por encima del punto	23 de 30 días

El punto de equilibrio es el nivel de ventas en el que el negocio cubre exactamente sus costos. Por encima de él, cada peso vendido genera utilidad. Este mes el negocio superó su punto de equilibrio por \$77,110.